

AYUNTAMIENTO DE BANÍ

Valor aproximado del contrato RD\$ **95,072,928** (sin ITBIS)

Fecha de inicio: **Feb 2015** | Fecha de terminación: **Ene 2025** | Duración: **120 meses**

El Ayuntamiento de Baní inició un proceso de modernización y desarrollo de la gestión tributaria municipal a través de la contratación de **SOLUCIONES URBANAS** como parte del Consorcio GSM, para la prestación de los servicios especializados para desarrollar un sistema de gestión eficiente e integral; una solución de rápida implementación que ejecuta eficientemente las actividades operativas delegadas, pero siempre bajo los parámetros y reglamentaciones establecidas por el Ayuntamiento, manteniendo éste la autonomía y responsabilidad sobre la administración de los ingresos municipales.

Asociado al crecimiento poblacional del municipio, se destaca un progresivo crecimiento urbanístico debido a la inversión de los sectores público y privado, lo que ha supuesto igualmente un auge a nivel comercial en el municipio.

El desarrollo que se viene produciendo, tanto en el ámbito social como económico, ha aumentado la demanda de una gestión municipal que dé soporte y promueva dicho desarrollo, haciendo más compleja la organización de las competencias municipales a cargo del Ayuntamiento.

Entre los servicios ofrecidos se encuentran los siguientes:

- Ejecución de las actividades del Ciclo de Gestión Comercial: catastro, facturación, atención al cliente, recaudación y gestión de cobro.
- Levantamiento y actualización permanente del catastro de usuarios comerciales del servicio de aseo urbano, para identificación de los mismos, incluyendo la ubicación geográfica de cada inmueble, registro fotográfico, así como la recopilación y actualización de datos básicos e información comercial asociada a cada uno. Implementando un Sistema de Gestión Territorial y Geo-referenciación de los predios identificados, por medio de la creación de una base cartográfica a partir de imágenes satelitales y utilizando un Software de Sistema de Información Geográfica.
- Desarrollo, implementación y mantenimiento de un Software Comercial Especializado, como herramienta principal del sistema de gestión.
- Incremento sostenido en las Recaudaciones Propias basado en un modelo de gestión comercial, operativo y financiero con adecuados mecanismos de interacción entre las áreas técnica y comercial que permite obtener una Gestión Territorial Eficiente.